

Techniques de négociation internationale - étude de cas

Niveau d'étude
Bac +5

Composante
Lettres et langues

Présentation

Description

- Négociation et achat, étude de cas ;
- Négociation internationale et vente, étude de cas ;
- Négociation internationale, études de cas (mise en situation)

Objectifs

Mettre les étudiants en situation de négociation internationale.

Heures d'enseignement

P-SJP	Simulation et jeu pédagogiques	22h
CM	CM	4h