

MASTER MANAGEMENT ET COMMERCE INTERNATIONAL

M2 parcours Commerce international FAD (Formation à distance)

ECTS 120 crédits Durée 1 an Composante
Institut d'Administration
des Entreprises (IAE)

Langue(s) d'enseignement Français

Présentation

Ce Master forme des cadres spécialisés en commerce international.

Le taux de sélection pour ce Master 2 en formation à distance est de 58%

Le taux de réussite est de 68%.

Objectifs

Il s'agit de former des cadres capables de gérer des projets marketing et de développement commercial des organisations, en privilégiant une approche managériale transversale et en intégrant les dé#s des nouvelles pratiques digitales.

Le Master permet d'accéder aux fonctions suivantes : direction d'un département export, responsabilité d'une zone export, responsabilité d'une unité implantée à l'étranger, responsabilité de la logistique internationale, responsabilité des achats à l'international, administration de ventes export, responsabilité d'un produit, conseil en commerce international...

Savoir-faire et compétences

Compétences acquises :

- > Gestion des activités d'exportation et d'importation.
- > Négociation et montage des contrats commerciaux.
- > Analyse des données liées aux études de marché.
- > Définition d'une politique marketing Internationale.

Métiers visés :

- > Responsable du service import-export.
- > Responsable du bureau commercial à l'étranger.
- > Acheteur international.
- > Consultant.

Les + de la formation

Formation à distance avec :

- un regroupement pour les matières du semestre 1 : mioctobre (3.5 jours)
- un regroupement mi-mars pour les matières du semestre 2 (2 jours)
- des examens mi-mars (matières semestre 1) : 3 jours
- des examens début juin (matières semestre 2) : 2 jours
- package pédagogique remis à la rentrée (ou envoyé à domicile) comprenant un fascicule de cours par matière et des ouvrages de référence
- une plateforme en ligne est dédiée à la formation à distance sur laquelle les étudiants pourront s'exercer, se contacter



et contacter directement les enseignants et des devoirs d'entrainement.

> Etudiant titulaire d'un BAC à BAC +3 avec une expérience professionnelle significative, et passage en commission VAPP

Organisation

Stages

Stage: Obligatoire

Durée du stage : 6 mois

Stage à l'étranger : Possible

Durée du stage à l'étranger : 6 mois

Les étudiants doivent faire un stage de 6 mois dans le domaine de la formation.

Les étudiants salariés sont dispensés de stage.

A l'issu du stage, les étudiants doivent fournir un mémoire ainsi qu'une vidéo de 3 minutes.

Les étudiants dispensés de stage doivent fournir un mémoire et une vidéo.

Admission

Conditions d'admission

Pour le Master 1 Management et Commerce International FAD :

- > Etudiant titulaire de la Licence des gestion de l'IAE ou d'une Université française
- > Etudiant titulaire d'un BAC+3 ou équivalent hors universités française

Pour le Master 2 Management International et le Master 2 Commerce International :

- > Etudiant titulaire d'un Master 1 de l'IAE ou d'une Université française, dans le domaine.
- > Etudiant titulaire d'un Bac+4 ou équivalent hors Université française, et passage en commission CE
- > Etudiant titulaire d'un Bac à Bac+3 avec une expérience professionnelle significative, et passage en commission VAPP

Infos pratiques

Autres contacts

Secrétariat: # ead@poitiers.iae-france.fr

Gestionnaire scolarité : Céline PASQUIER : # cpasquier@poitiers.iae-france.fr

Lieu(x)

Poitiers-Centre Ville



Programme

Organisation

Cette formation est organisée à distance sur une année.

Les cours sont dispensés en ligne, d'octobre à fin septembre.

Deux regroupements ont lieu à l'IAE en octobre et en mars.

Les examens peuvent se dérouler dans des centres à l'étranger ou à l'IAE de Poitiers en mars et en juin.

Un stage de 6 mois est prévu (non obligatoire pour les salariés).

Mode full (title / type / CM / TD / TP / credits)

M2 Commerce international FAD (Formation à distance)

Semestre 3

	Nature	СМ	TD	TP	Crédits
UE1 Cadre international des affaires	UE		25h		6 crédits
Différences culturelles et négociations internationales	EC		10h		
Aspects juridiques de l'internationalisation	EC		15h		
UE2 Stratégie et marketing	UE		30h		6 crédits
Stratégies d'internationalisation	EC		15h		
Achats et ventes à l'international	EC		15h		
UE3 Techniques du commerce international	UE		120h		12 crédits
Fiscalité des échanges internationaux	EC		30h		
Logistique globale	EC		30h		
Techniques douanières	EC		30h		
Etude de cas en commerce international	EC		30h		
UE4 Géopolitique et financement international	UE		30h		6 crédits
Géopolitique et intelligence économique	EC		15h		
Techniques de financement international	EC		15h		
Semestre 4					
	Nature	СМ	TD	TP	Crédits

UE5 Valoriser son expérience

Stage - mémoire et vidéo

UE

EC

6h

30 crédits



UE = Unité d'enseignement EC = Élément Constitutif